

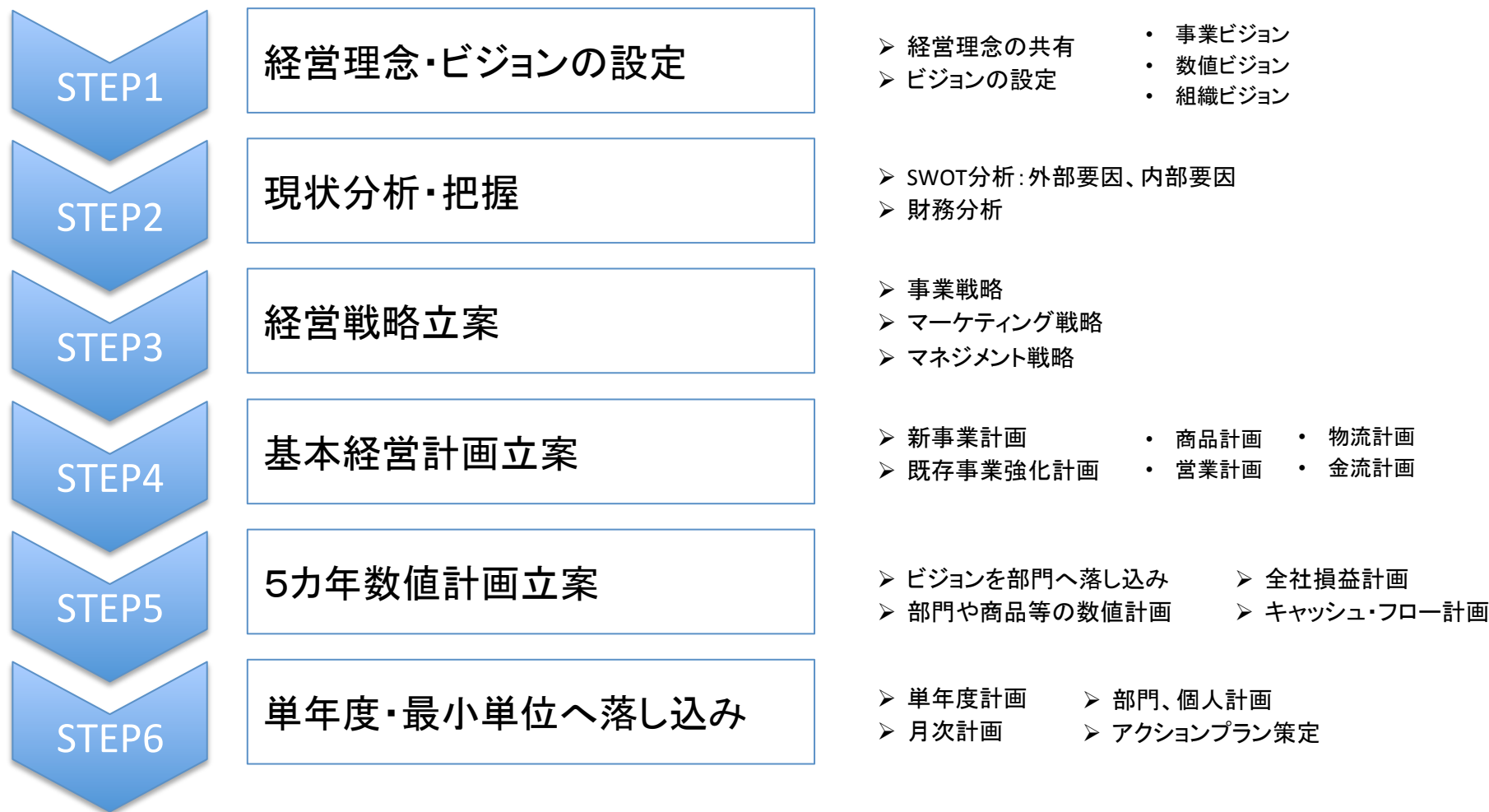
中期経営計画支援サンプル



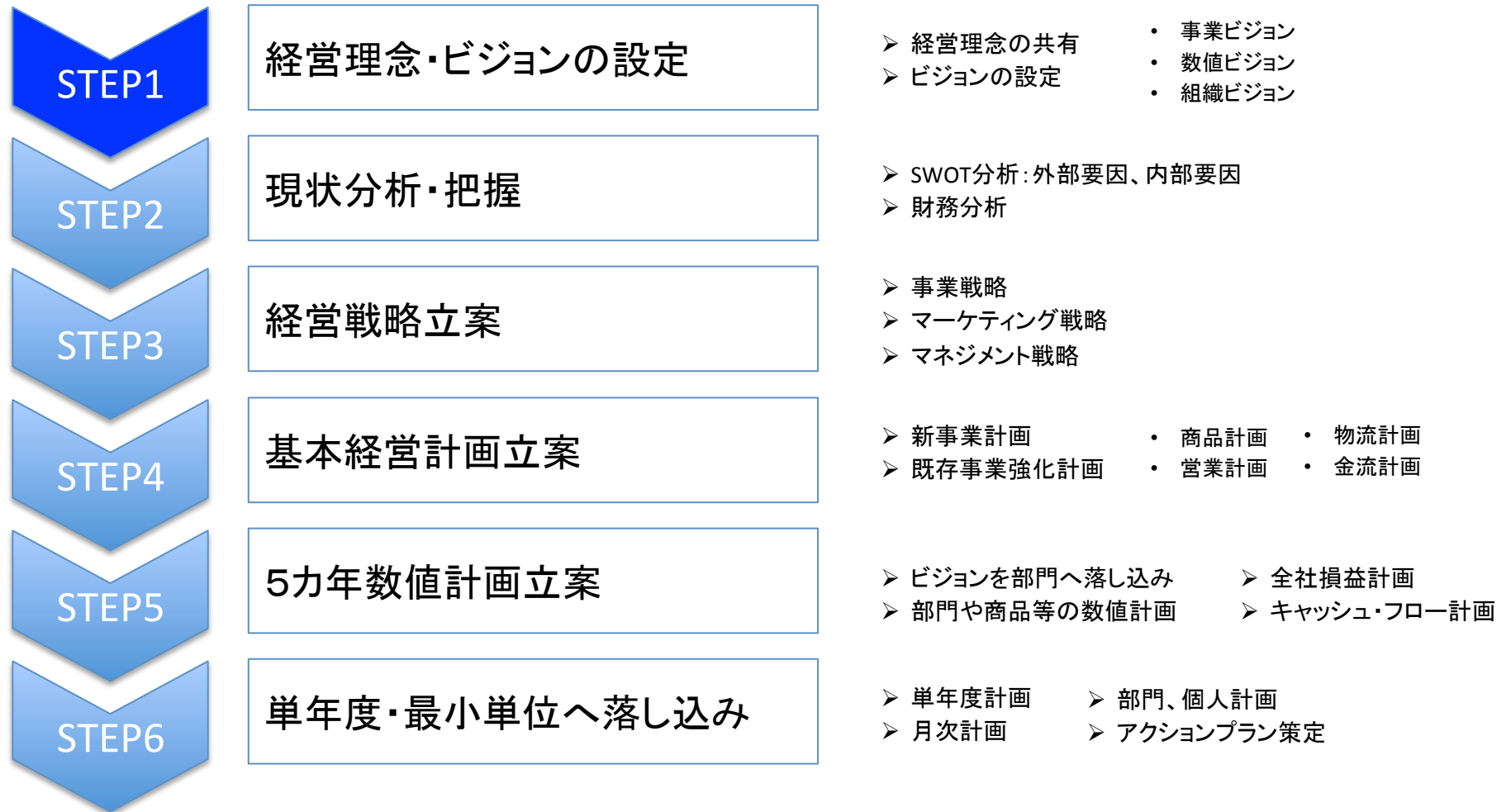
目次

- I. 経営理念・ビジョン
- II. 現状分析・把握
- III. 経営戦略立案
- IV. 基本経営計画立案
- V. 5カ年数値計画立案
- VI. 単年度・最小単位への落とし込み

I . 中期経営計画全体像



Ⅱ. 中期経営計画全体像



Ⅱ . STEP1 経営理念・ビジョン



➤ 経営理念及び行動指針を考慮し1年を振り返る

➤ 経営陣によりビジョンを設定する

➤ SWOT分析
➤ 財務分析

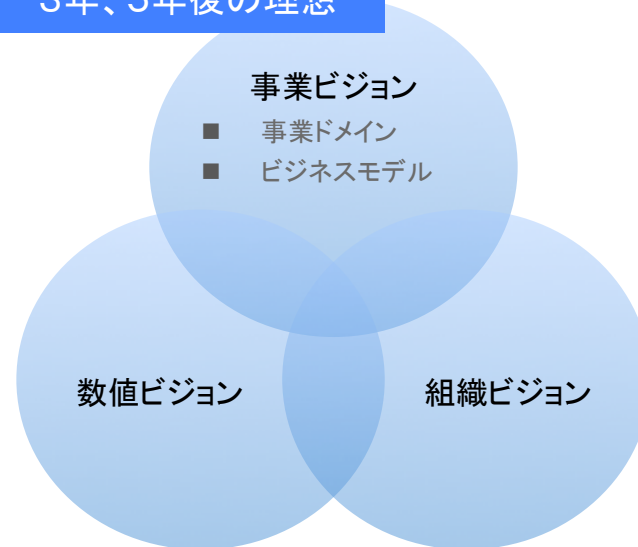
➤ 現状把握したうえで、ビジョンを調整する

経営理念

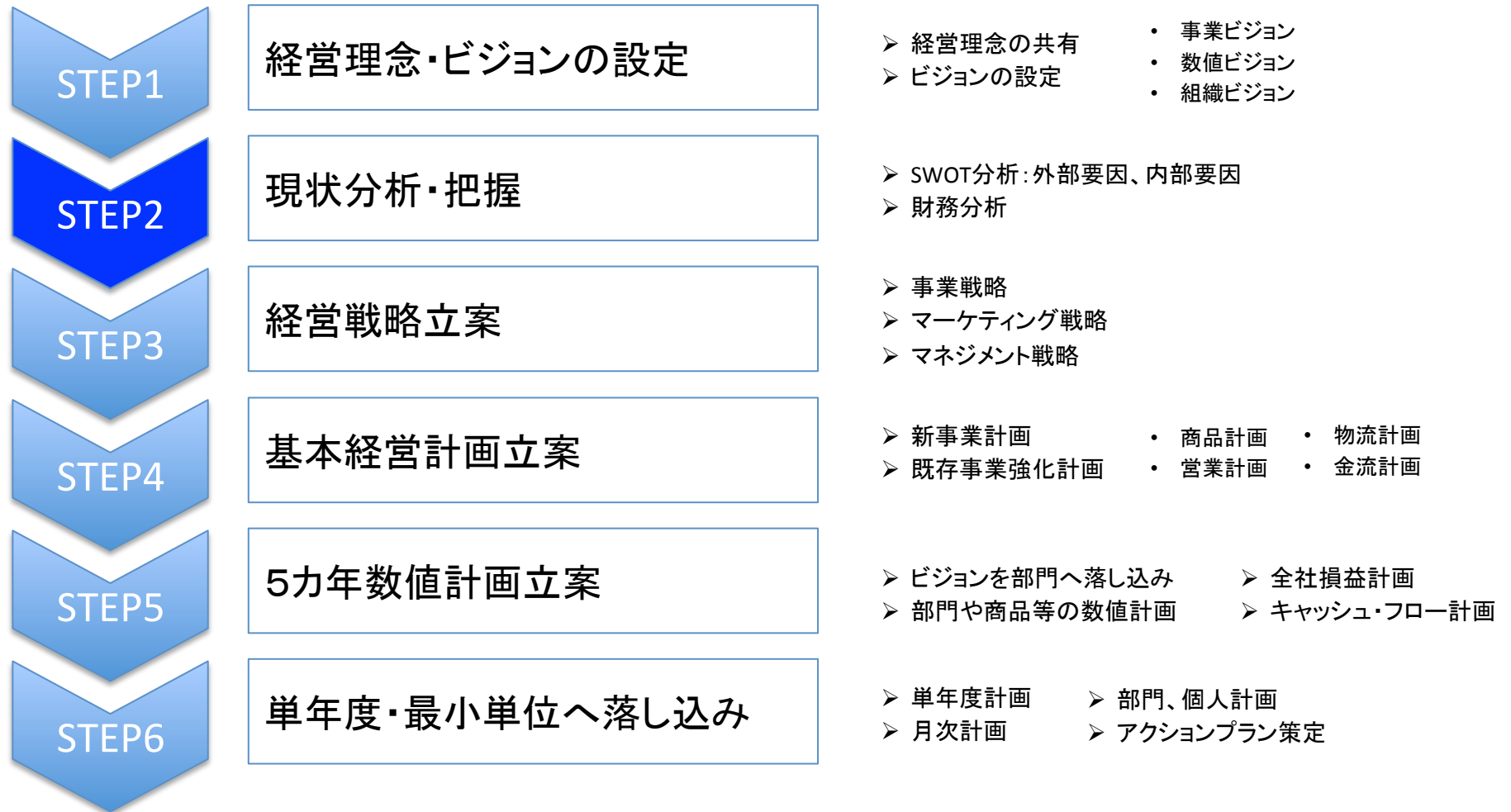


3年、5年後の理想

行動指針



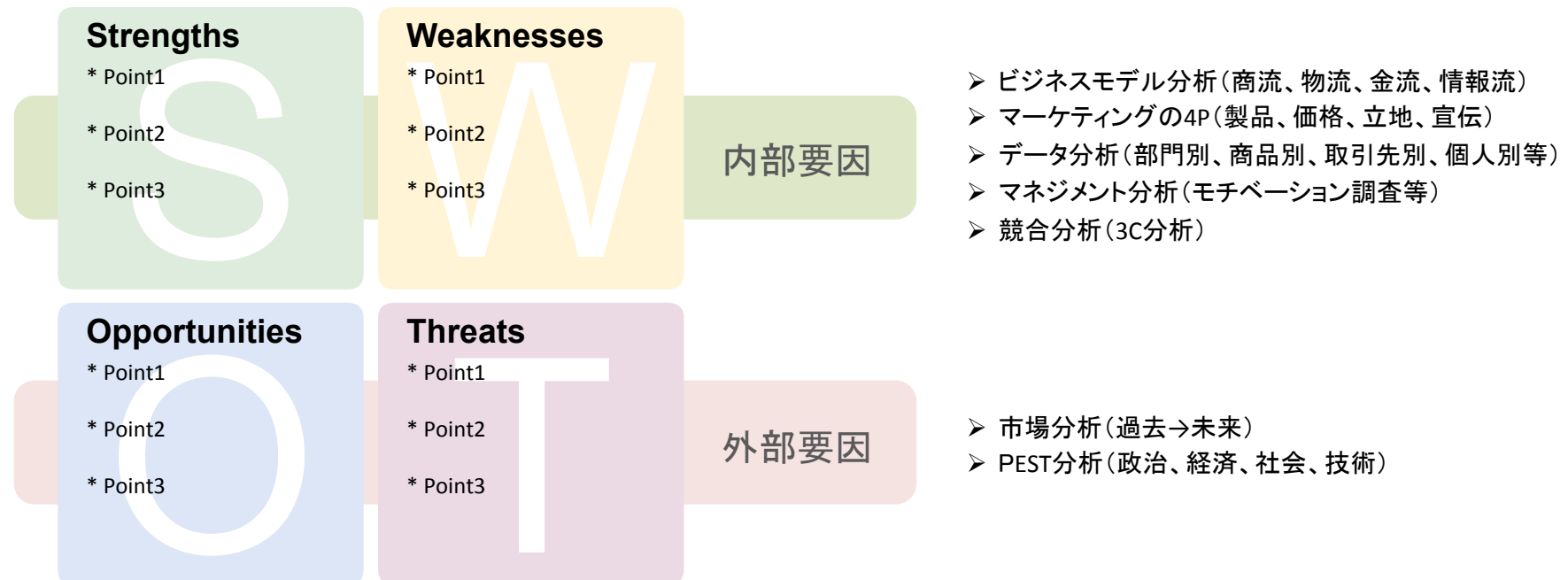
Ⅲ. 中期経営計画全体像



Ⅲ. STEP2 現状分析・把握①



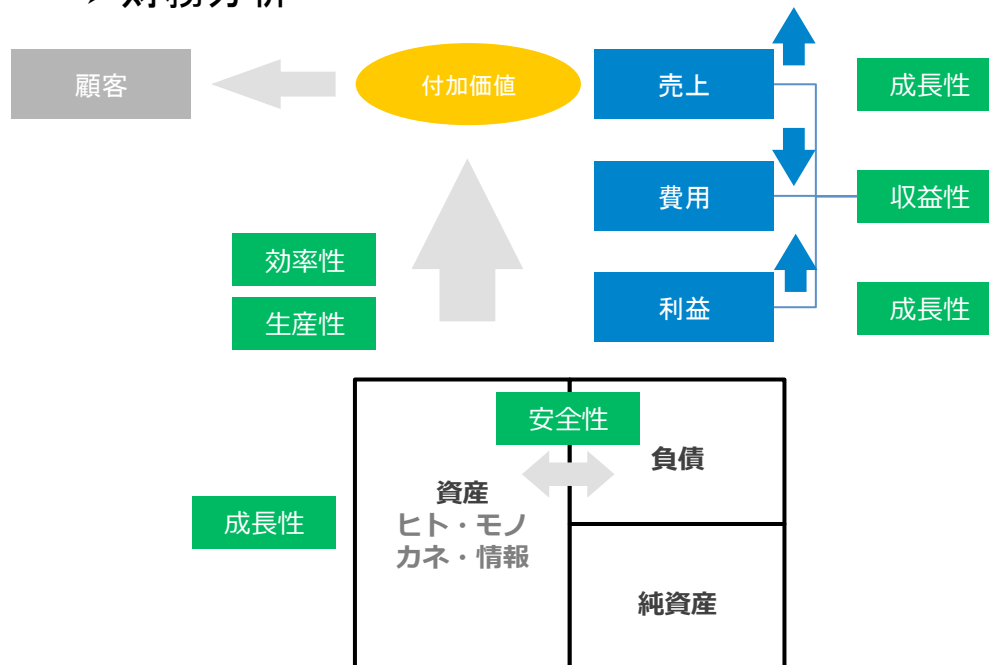
➤ SWOT分析



Ⅲ. STEP2 現状分析・把握②



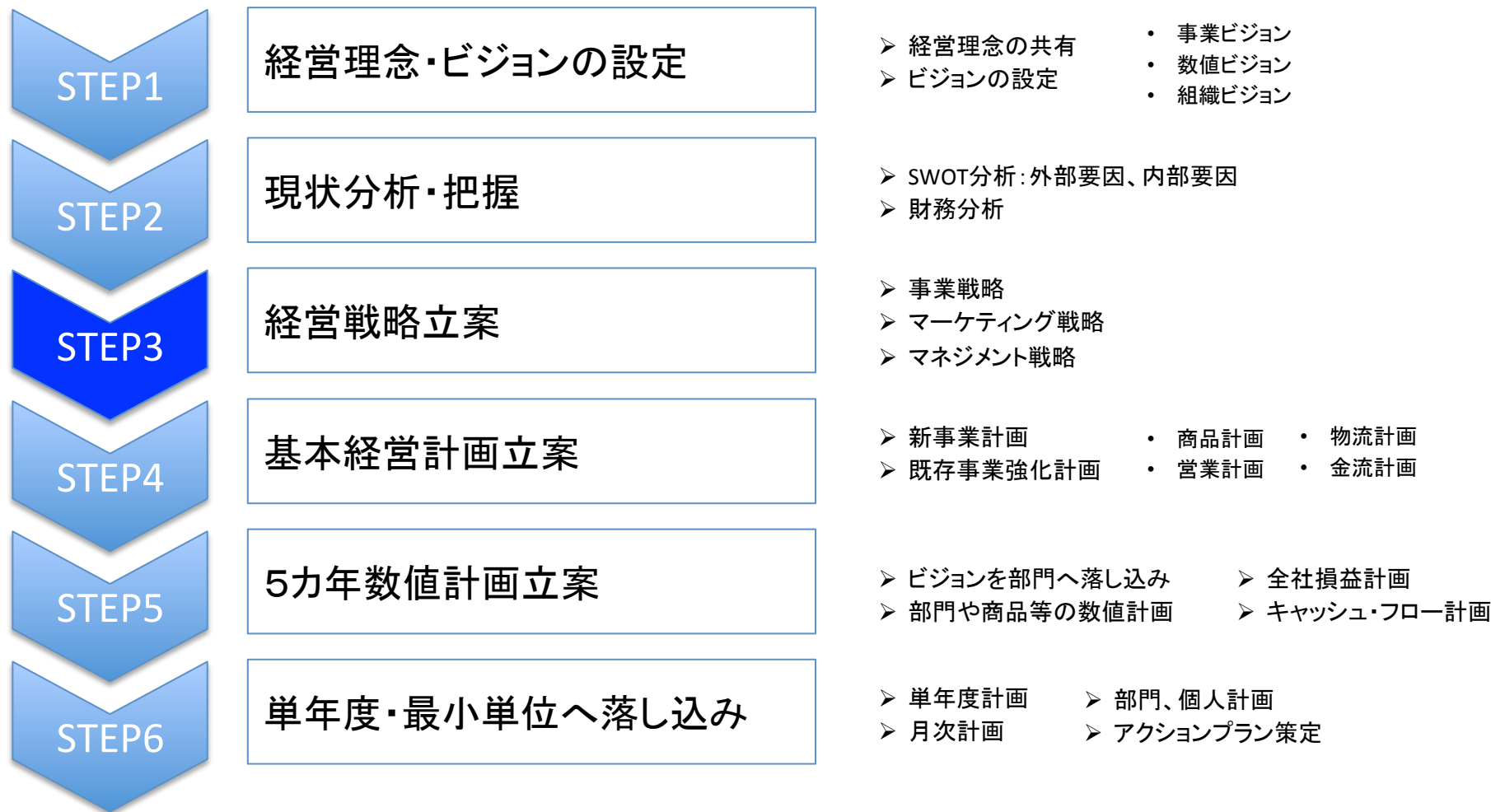
➤ 財務分析



- 成長性分析
- 収益性分析
- 効率性分析
- 生産性分析
- 安全性分析
- キャッシュ・フロー分析

- 時系列比較(過去5~10期分)
- ベンチマーク比較

IV. 中期経営計画全体像

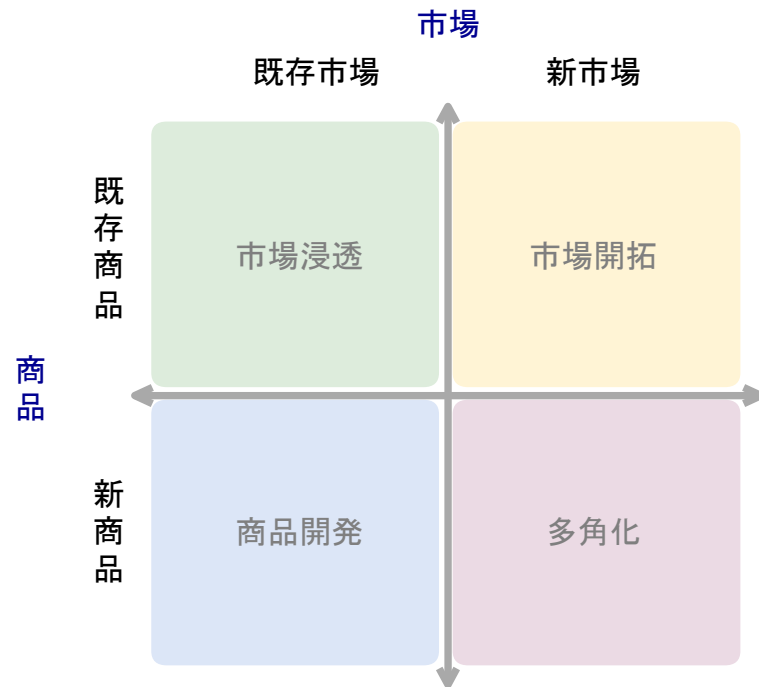


IV. STEP3 経営戦略立案①

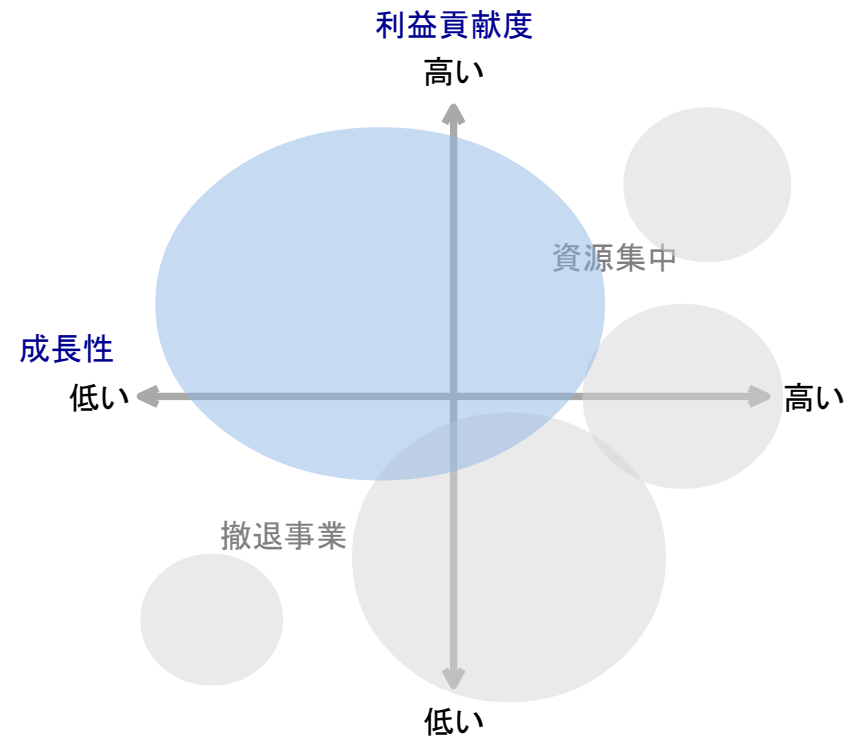
事業戦略

SWOT分析の強みや機会を考慮して決定

➤ アンゾフの製品市場マトリクス



➤ 既存事業のポートフォリオ



IV. STEP3 経営戦略立案②

マーケティング戦略

SWOT分析や競合分析の強みを活かす

強みを伸ばす

圧倒的一番

ブランド力・認知度向上

- 定量的(売上・利益・シェア等)一番
- 選択と集中(この商品、エリアで一番)

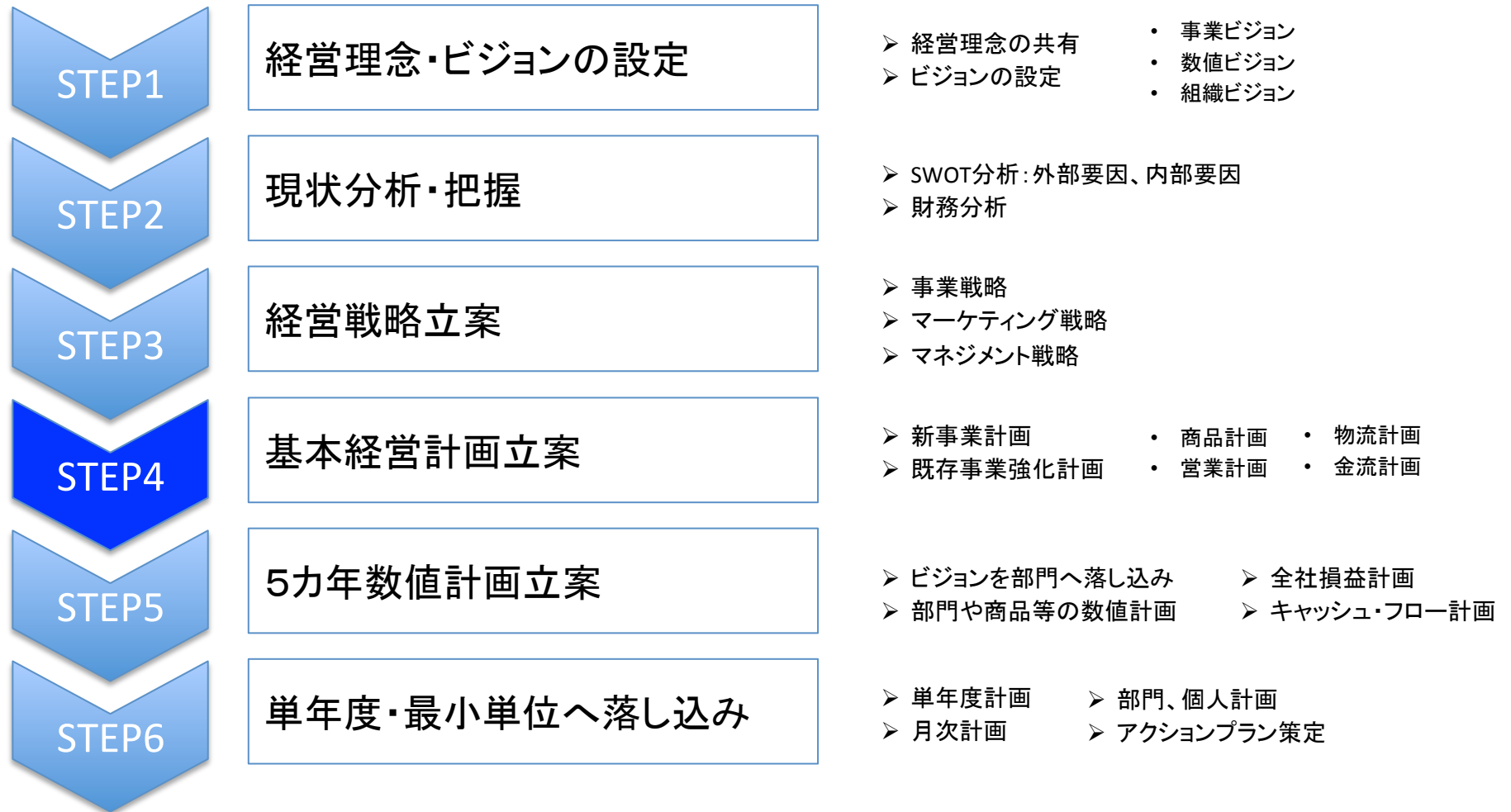
- ターゲットの明確化(営業・広告に影響)
- 品質保証(営業、納品等)
- 独自性(強み、差別化等)

マネジメント戦略

ビジョン達成のための資源の全体最適

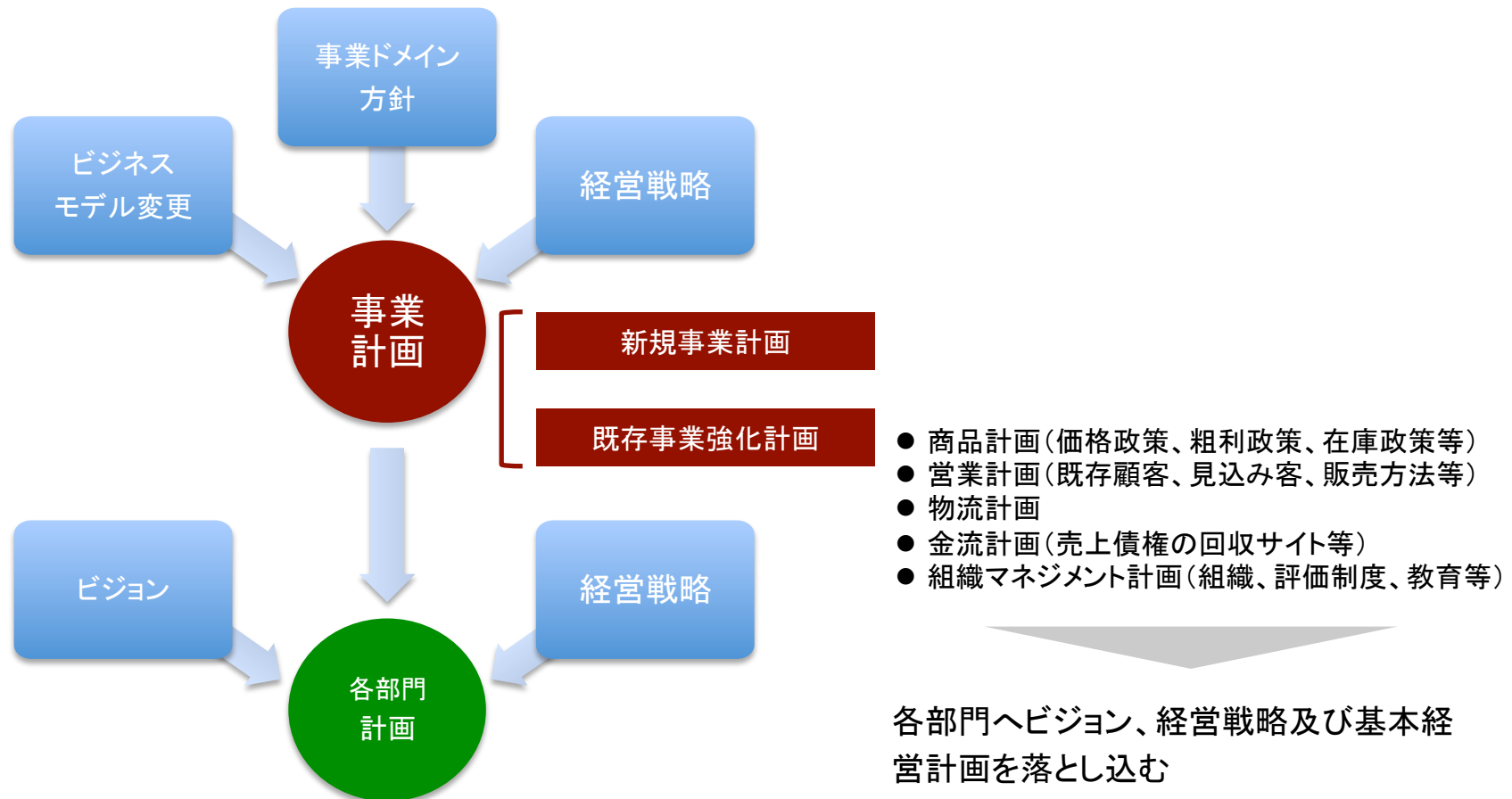
- 経営理念・ビジョン・経営戦略の周知徹底
- ボトルネックとなる要因分析
- PDCA体制構築

V. 中期経営計画全体像

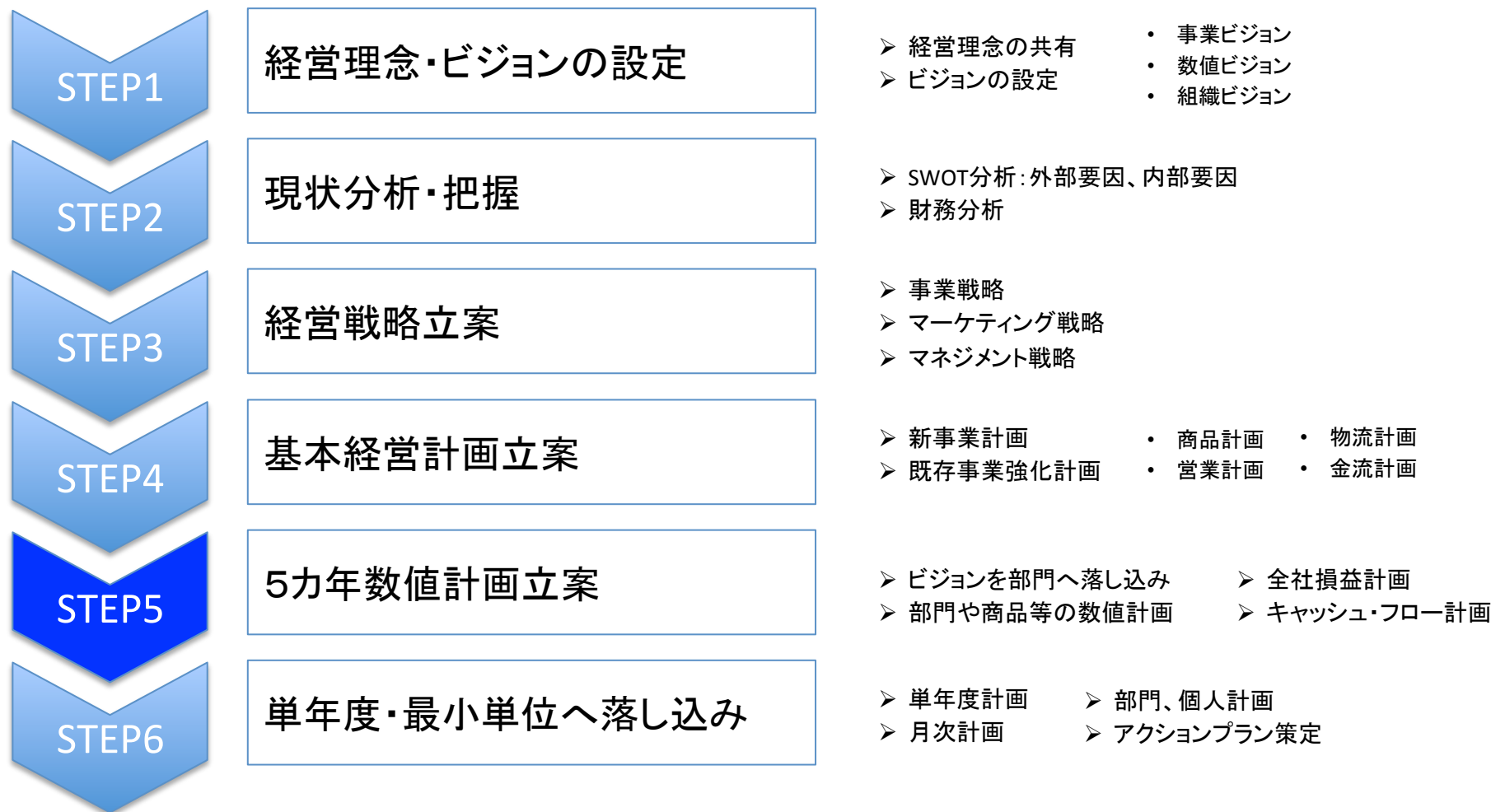


V. STEP4 基本経営計画

➤ 事業計画

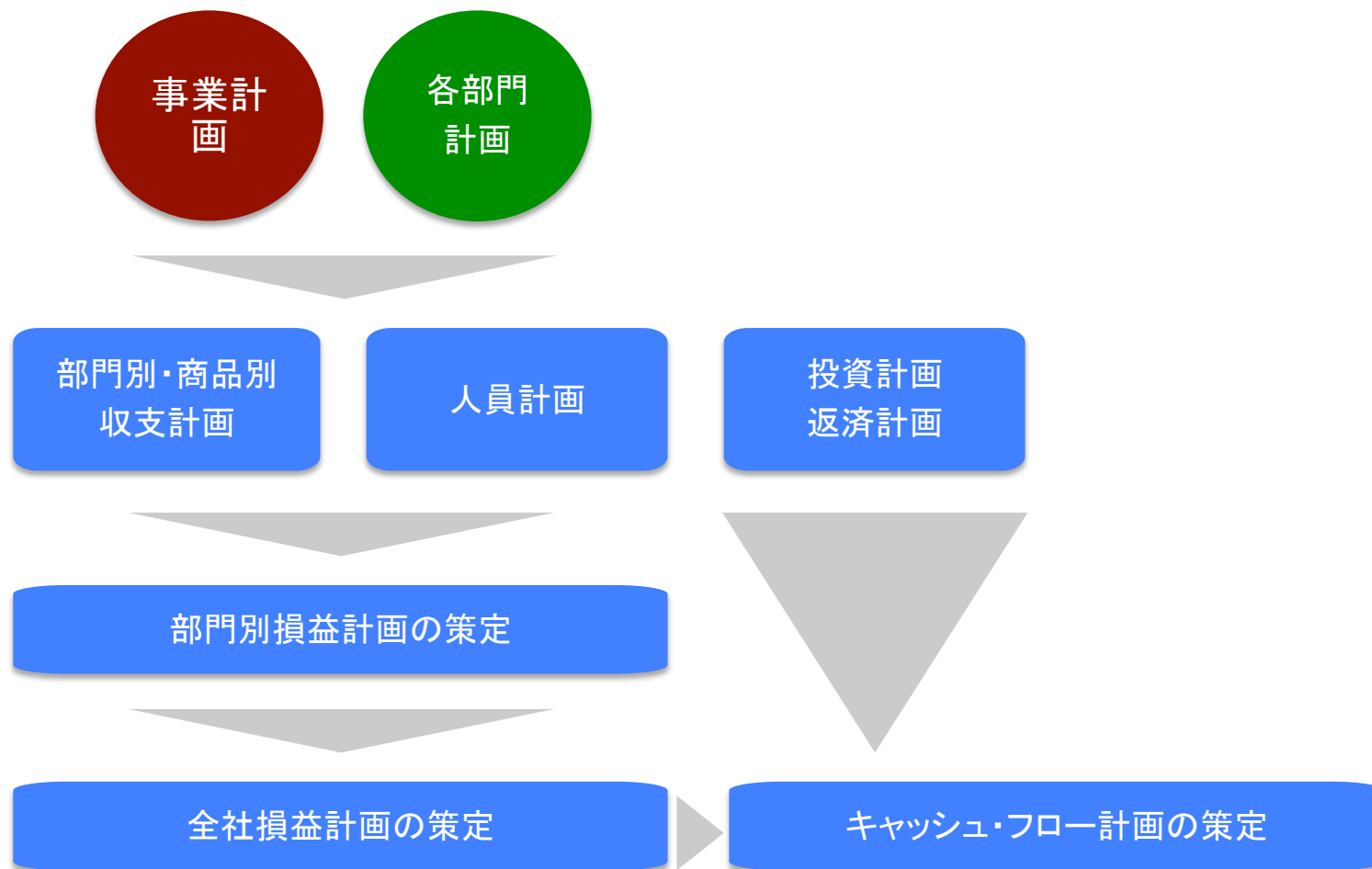


VI. 中期経営計画全体像

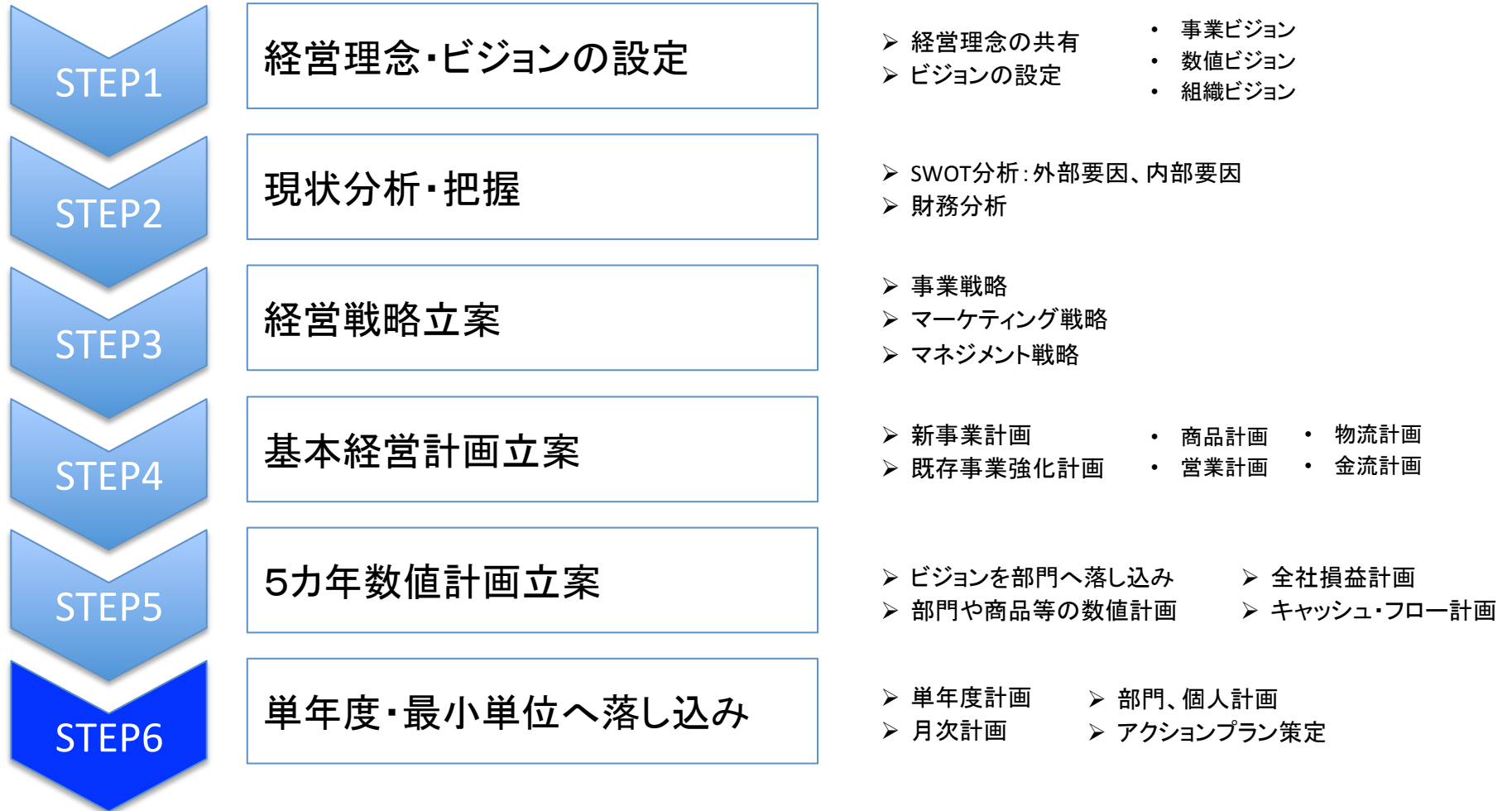


VI. STEP5 5力年数值計画立案

➤ 事業計画

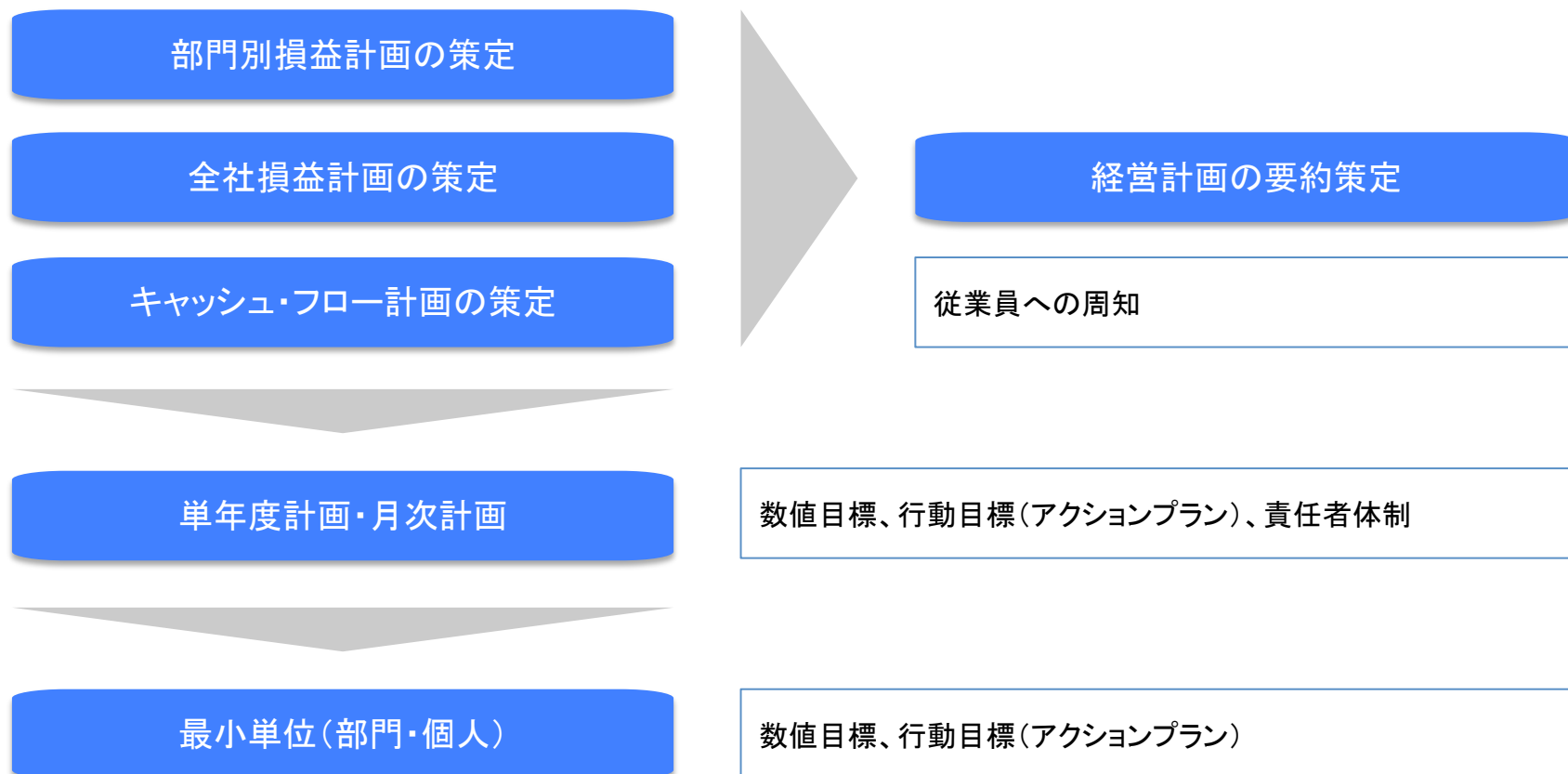


VII. 中期経営計画全体像



VII. STEP6 単年度・最小単位①

➤ 収支計画



VII. STEP6 単年度・最小単位②

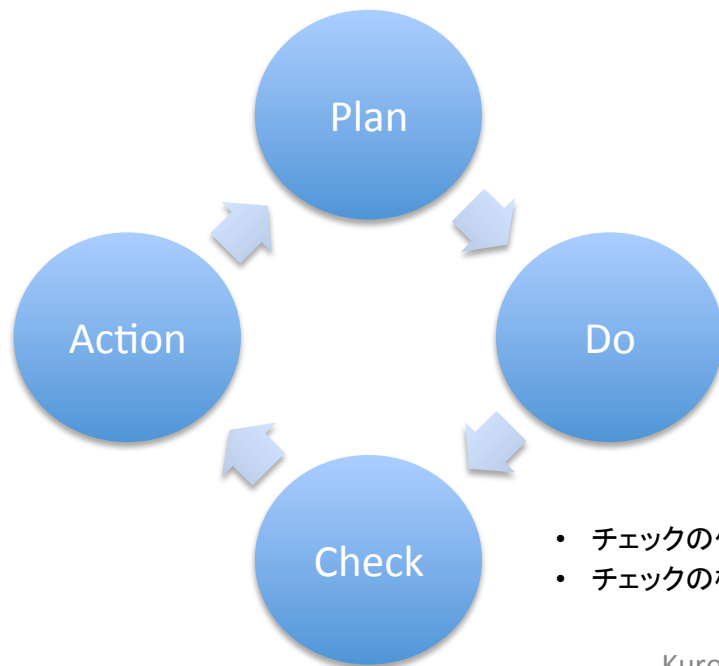
➤ PDCA

単年度計画・月次計画

数値目標、行動目標(アクションプラン)、責任者体制

最小単位(部門・個人)

数値目標、行動目標(アクションプラン)



- チェックの仕組み(KPIの数値入手、責任者等)
- チェックの機会(月1回以上)